

Inscription  
auprès des contacts  
départementaux

Côtes d'Armor : 02 96 79 22 14

Finistère : 02 98 41 33 07

Ille et Vilaine : 02 23 48 28 10

Morbihan : 02 97 36 13 33

Ou

[anita.bertin@bretagne.chambagri.fr](mailto:anita.bertin@bretagne.chambagri.fr)

## Les autres rendez-vous en Bretagne

**COTES D'ARMOR**  
Produits fermiers et  
hébergements à la ferme :  
je commercialise et j'innove  
Mardi 7 octobre  
LANGUEUX

Fléchage à partir du bourg

**ILLE-ET-VILAINE**  
Résultats de 500 enquêtes auprès  
de producteurs en vente directe  
Lundi 6 octobre  
RENNES

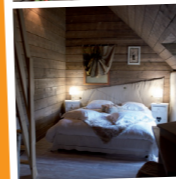
**FINISTERE**  
Efficacité et conditions de travail :  
des solutions à partager  
Mardi 7 octobre  
ELLIANT

**MORBIHAN**  
Maraîchage : références,  
débouchés et conditions de travail  
Mardi 7 octobre  
PLOUHINEC



+ d'infos sur

[www.chambre-agriculture-bretagne.fr](http://www.chambre-agriculture-bretagne.fr)



# INVITATION

RENDEZ-VOUS CIRCUITS COURTS - ACCUEIL A LA FERME  
4<sup>ème</sup> édition

Produits fermiers et  
hébergements à la ferme :  
je commercialise et j'innove !

Mardi 7 octobre 2014  
13h30 - 17h00 à Langueux



AGRICULTURES  
& TERRITOIRES  
CHAMBRES D'AGRICULTURE  
BRETAGNE



# Venez faire le plein d'idées

**Rendez-vous**

**Ecole de Saint Ilan**

**22360 Langueux**

## Conférence

### Les produits locaux, la nouvelle aspiration du consommateur responsable

- Comment vendre et valoriser les produits de proximité ?
- Quels sont les aspects psychologiques qui influencent le comportement d'achat des produits locaux ?

**Nicolas Gueguen**

Professeur en psychologie sociale à l'Université de Bretagne Sud

## Ateliers

### Pour mieux vendre, jouez collectif !

- Les différentes démarches : Magasin de producteur, Drive, ruche qui dit oui...
- Retours d'expérience sur la création et le fonctionnement d'un drive fermier

*Témoignages : Eric Sassower et Adrien Riou, drive fermier Brest*

**Mathieu Gaillet** - conseiller filières alimentaires de proximité,  
Chambre d'agriculture des Côtes d'Armor

### Commercialiser sa viande en circuits courts, est ce intéressant ?

- Témoignage d'agriculteurs avec différents système de découpe, transformation et vente de produits carnés
- Et la rentabilité ?

*Témoignages : Pascal Richard, Claude Rouxel et Béatrice Bothorel*

**Florence Travert** - conseillère circuits courts,  
Chambre d'agriculture des Côtes d'Armor

### Mon hébergement est-il suffisamment visible sur Internet?

- Comment évaluer ma présence sur Internet ? Quelles démarches réaliser pour avoir une communication web efficace ?
- Présentation d'un site Internet proposé par Bienvenue à la ferme à ses adhérents

*Témoignage : Sylvie Labourde, Les ânes de Min Guen*

**Mickael Tremel**

chargé de développement, Bienvenue à la ferme Bretagne

### Les jus de fruits, un produit tendance !

- Pourquoi fabriquer des jus ?
- A partir de quelles variétés ? Comment procéder ?
- Et la rentabilité ?

**Mathieu Havard**

conseiller cidricole,  
Chambre régionale d'agriculture de Bretagne

# COUPON-RÉPONSE

Mardi 7 octobre 2014 - LANGUEUX (22)

Madame, Monsieur : .....

Adresse : .....

Participera au rendez-vous circuits courts - accueil à la ferme

OUI

NON

A renvoyer pour le 26 septembre 2014

Par voie postale (adresse au verso)

Par mail à : [karen.mace@cotes-d-armor.chambagri.fr](mailto:karen.mace@cotes-d-armor.chambagri.fr)

Ou par tél. : 02 96 79 22 14



AGRICULTURES  
& TERRITOIRES  
CHAMBRES D'AGRICULTURE  
BRETAGNE



**Chambre d'agriculture des Côtes-d'Armor**  
**Karen MACE**  
**4 av. du Chalutier «sans Pitié»**  
**BP 10540**  
**22195 Plérin cedex**